

せどりとは？

安く仕入れて高く売り、「利ざや」を稼ぐ物販ビジネスです

- 特別なスキルがなくてもスマホひとつで始めることができます。※中古品を扱う場合、古物商の許可が必要
- 店舗、電腦、アパレル、ブランド、輸出入とせどりの種類は多岐に渡ります。

メリット

- 他の副業に比べると結果が出るのが比較的早い。
- 少ない資金からスタートできる。
- 作業を外注化することで、物販事業として拡大することも可能。

デメリット

- 地道なリサーチ、出品、梱包、発送、顧客対応など作業量が多い。
- せどり＝転売というイメージがあり、周囲の理解を得にくいことも。

せどりは小売業、昔からある商売だね！



せどりで稼ぐための5ステップ

1 \ フリマアプリを使おう /

まずは家の不用品から
売ってみよう

2

店舗や電腦などで
商品のリサーチをしよう

3

\ 仕入れは少額から /

フリマアプリやAmazonへ
出品しよう

4

写真や説明文を見直し、
購入したくなるページを作ろう

5

キャッシュフローを意識して、
仕入れ額を徐々に増やそう

転売ではなく、お店も購入者も喜ぶ三方良しを心がけよう！

Check!

せどりの始め方については
こちらの動画 (YouTube) から



再現性高く、
誰でも始めやすい
事業やで！

初めての方は
30日間無料



リベシティ会員向け
宿題リストはコチラ