

スキル販売とは？

- 「好き・得意なこと」をサービスの形にして販売することです。
- 販売できるスキルは資格や専門性、趣味や特技を活かしたものまで幅広くあります。

コンサル(コンサルティング)とは？

- 自身の経験や知識を活かし、クライアントの課題解決をするお仕事です。
- 本業や趣味で培ってきたノウハウなど、自分の「得意」を活かして提案を行います。

スキルシェアサービスイメージ

スキルシェアサービス（Web上のスキル販売サイト）で人のサービスを見てみるのがオススメ



スキル販売/コンサルの始め方

まずはスキル販売から /

1

自分の好きや得意を考えてみよう

2

クライアントの悩みやニーズをリサーチ

3

スキルシェアサービスで相場を確認し、価格を決めて出品

実績が積めたら...

コンサルに挑戦 /

4

課題を抱えたクライアントを見つけて、問題解決の提案をしよう。

自分の知識や経験をお仕事にしてみよう！



まずは小さく始めてみよう！



Check!

コンサルの解説+具体的な方法について
動画 (YouTube) はコチラから



初めての方は
30日間無料



リベシティ会員向け
宿題リストはコチラ